



Avrupa[®] oto ekspertiz

BÜLTEN

MART / 2026- SAYI:01

2026 Otomotiv Sektörü &
İkinci El Pazarına Genel Bakış

Yeni şubelerimizle daha fazla
noktada, aynı güvenle

Gezi Rotaları ve
Sürüş Sağlığı

Ramazanda
Sağlık

“Made in Europe” Düzenlemesi Türk Otomotiv Endüstrisini Nasıl Etkileyecek?

Uzmanından:Araç
Alırken Mutlaka
Kontrol Edilmesi
Gerekenler

“Güven Olmadan
Bu Sektör Ayakta
Kalamaz”

Avrupa
Oto Ekspertiz
Tanıyalım

DOĞRU BİLGİ, DOĞRU KARAR.



EKSPERTİZ, YALNIZCA ARACIN DEĞİL; AİLENİZİN DE GELECEĞİNİN GÜVENCESİDİR.

Ekspertiz, yalnızca aracın değil; satın alma sürecinde verdiğiniz kararın doğruluğunun, içinizin rahat olmasının, yola her çıktığınızda kendinizi emin hissetmenizin ve geleceğe güvenle bakabilmenizin en güçlü güvencesidir.



Güvenle Başlayan Bir Yolculuk

İÇİNDEKİLER:

- 03 Başlarken: Güvenle Başlayan Bir Yolculuk
- 04 2026 Otomotiv Sektörü & İkinci El Pazarına Genel Bakış
- 06 Avrupa Oto Ekspertiz'i Tanıyalım
- 08 "Güven Olmadan Bu Sektör Ayakta Kalamaz"
- 10 Türkiye Geneline Gücümüzü Büyütüyoruz
- 14 2. El Otomobilde Yeni Dönem: Güven, Teknoloji ve Hizmet
- 16 "Made in Europe" Düzenlemesi Türk Otomotiv Endüstrisini Nasıl Etkileyecek?
- 20 Türkiye Geneline Gücümüzü Büyütüyoruz
- 24 Uzmanından: Araç Alırken Mutlaka Kontrol Edilmesi Gerekenler
- 26 İkinci El Araç Devrinde Güvenli Ödeme Sistemi Nedir, Nasıl İşler?
- 27 Sağlık & Sürüş Geçiş Mevsimi & Bahar
- 28 Gezi / Rota Önerisi
- 30 Ramazan'da Sağlık: Oruç Tutarken Bedeni Dengelemek

Avrupa Oto Ekspertiz A.Ş.
Mahmutbey Mah. 2414 Sk.
No:5 İç Kapı No: 124
İstoç Tepe Plaza
Bağcılar / İstanbul
0850 888 88 66
www.avrupaotoekspertiz.com



Otomobil, çoğu zaman yalnızca bir ulaşım aracı değildir. Bir yatırım, bir ihtiyaç, bazen de bir hayalin karşılığıdır. Bu yüzden araç alırken ya da satarken verilen kararlar, yalnızca bugünü değil, geleceği de etkiler.

Avrupa Oto Ekspertiz Bülten, tam da bu noktada doğdu. Amacımız; otomotiv dünyasında doğru bilgiye ulaşmayı kolaylaştırmak, araç sahiplerinin ve alıcıların karar süreçlerine rehberlik etmek ve ekspertiz kavramını yalnızca "zorunlu bir işlem" olmaktan çıkarıp, bilinçli bir tercih haline getirmektir.

Bu bülten; sektördeki güncel gelişmeleri, ikinci el araç pazarındaki değişimleri, teknik bilgileri ve gerçek hayattan örnekleri bir araya getirir. Okuyucusuna otomobil dünyası hakkında merak ettikleri soruların cevaplarını sunmayı hedefler.

Sayfalar arasında;

- Uzman görüşleri
- Otomobil gündemi,
- Araç alım-satım rehberleri
- Sürüş, seyahat ve yaşam içerikleri

yer alır. Çünkü otomobil hayatın tam içindedir; yolculuklarda, tatillerde ve günlük rutinde bizimle birlikte yaşar.

Avrupa Oto Ekspertiz olarak bu yayını bir reklam mecrası değil, uzmanlığımızı paylaştığımız bir bilgi platformu olarak görüyoruz. Hizmetlerimizi anlatırken bile önceliğimiz; şeffaflık, teknik doğruluk ve güven duygusudur.

Bu bültene başlarken kendimize net bir hedef koyduk: okuyucumuza güvenilir bir yol haritası sunmak. İlk dosya konumuz da bu hedefin doğal bir uzantısı.

Araç alırken ya da satarken bilinmesi gereken temel noktaları, sektörün bugünkü yapısını ve geleceğe dair ipuçlarını bu dosyada bir araya getirdik. Her sayıda aynı hedefle yola devam edeceğiz: Otomotivde güveni standart haline getirmek.

Keyifli okumalar dileriz.

Burak Ağbulak

Avrupa Oto Ekspertiz A.Ş.
Yönetim Kurulu Başkanı

2026 Otomotiv Sektörü & İkinci El Pazarına Genel Bakış

Trendler, Segmentler ve Değişen Otomobil Alışkanlıkları

OTOMOBİL DÜNYASINDA YENİ DENGE

2026 yılı, otomotiv sektöründe alışılmış kalıpların esnediği bir dönem olarak öne çıkıyor. Araçlar artık yalnızca teknik özellikleriyle değil; sundukları deneyim, kullanım esnekliği ve yaşam tarzına uyumlarıyla değerlendiriliyor. Elektrikli modellerin yaygınlaşması, SUV'lerin yükselişi ve dijitalleşme; pazarın genel yönünü belirleyen temel başlıklar arasında.

Sıfır ve ikinci el pazarları ise birbirinden kopuk değil; aksine, kullanıcı tercihleri üzerinden birbirini tamamlayan bir yapı oluşturuyor.

SEGMENTLER YENİDEN TANIMLANIYOR

2026 otomotiv pazarında segmentler arasındaki sınırlar daha geçirgen. Kullanıcılar artık “hangi sınıf”tan çok “ne işe yarıyor” sorusuna yanıt arıyor.



BİNEK ARAÇLAR

- Kompakt sedan ve hatchback modeller daha donanımlı •
- Yakıt verimliliği ve şehir içi pratiklik ön planda •
- Orta sınıf kullanıcılar için hâlâ güçlü bir tercih •



HAFİF TİCARİ & ÇOK AMAÇLI

- Sadece iş değil, bireysel kullanımda da tercih ediliyor •
- Konfor, güvenlik ve iç mekân kalitesi artıyor •
- Kamp, seyahat ve hobi odaklı kullanımlar yükselişte •

2026'nın Öne Çıkan Otomotiv Trendleri



Deneyim Odaklı Otomobil

Sürüşten çok, araç içi yaşam alanı ve teknoloji konuşuluyor.



Elektrikli & Hibrit Dengenin Oturması

Geçiş dönemi netleşiyor, kullanıcı alışıyor.



SUV Hakimiyeti Devam Ediyor

Yerden yüksek yapı ve çok yönlü kullanım cazibesini koruyor.



Dijital Donanım Önceliği

Ekranlar, yazılımlar ve bağlantılı sistemler öne çıkıyor.



Kullan-Değiştir Döngüsü

Araçlar daha kısa süreli sahiplik planlarıyla tercih ediliyor.



SUV & CROSSOVER

- Pazarın lokomotifini olmayı sürdürüyor •
- Aile kullanımı ve uzun yol konforu avantaj sağlıyor •
- İkinci elde de talep yüksek, değer kaybı daha dengeli •



ELEKTRİKLİ & HİBRİT

- Şehir içi kullanıcılar için cazip •
- Sessizlik ve düşük kullanım maliyeti ön planda •
- İkinci el pazarı henüz gelişim aşamasında •

İKİNCİ EL PAZARINDA DEĞİŞEN ALIŞKANLIKLAR

İkinci el pazarı, artık hızlı kararların değil; bilinçli, araştırılmış ve ihtiyaç odaklı tercihlerin alanı. Alıcılar daha fazla karşılaştırma yapıyor, donanım seviyelerini inceliyor ve uzun vadeli değer analizine önem veriyor.

TEKNOLOJİ, OTOMOBİLİN YENİ DİLİ

2026 model araçlarda teknolojik donanımlar, motor seçenekleri kadar belirleyici hale geliyor.

Gelişmiş sürüş destek sistemleri, büyük ve yüksek çözünürlüklü multimedya ekranları, bağlantılı araç teknolojileri ve dijital kokpit çözümleri; sürücünün otomobille kurduğu ilişkiyi yeniden tanımlıyor. Artık performans kadar yazılım altyapısı, ekran deneyimi ve kullanıcı arayüzü de satın alma kararında önemli rol oynuyor.

- Gelişmiş sürüş destek sistemleri (ADAS)
- Kişiselleştirilebilir dijital kokpitler
- Uzaktan güncelleme ve yazılım tabanlı özellikler
- Mobil uygulama entegrasyonu

- Daha genç yaştaki araçlara yönelim
- Donanım seviyesi yüksek modellerin tercih edilmesi
- Satın alma öncesi daha fazla araştırma
- Dijital ilan ve karşılaştırma platformlarının etkisi



Kullanıcı Tercihleri (2025)

Ekspertiz raporsuz satın almıyor.	% 92
En az 3 ilan platformunu karşılaştırıyor.	% 73
Araç geçmişini sorguluyor.	% 30

2026 otomotiv sektörü, tek bir doğrultuda ilerlemiyor. Segmentler çeşitleniyor, kullanıcı beklentileri değişiyor ve otomobil; ulaşımdan çok deneyim odaklı bir yaşam alanına dönüşüyor.

Sıfır ve ikinci el pazarları birlikte büyürken, otomobil dünyası daha esnek, daha bilinçli ve daha çok yönlü bir yapıya kavuşuyor.

Avrupa Oto Ekspertiz'i Tanıyalım

Güvenin Standartla Buluştuğu Nokta



NEDEN AVRUPA OTO EKSPERTİZ?

İkinci el otomotiv pazarı, yalnızca araçların değil; bilginin, güvenin ve uzmanlığın da el değiştirdiği bir alan. Avrupa Oto Ekspertiz, bu pazarda alıcı ve satıcı arasında şeffaflığı standart haline getirmek amacıyla kurulmuş, teknik doğruluğu merkeze alan bir ekspertiz markasıdır.

Kurulduğu günden bu yana temel yaklaşımı nettir: Her araç, objektif verilerle değerlendirilir. Yorum değil ölçüm, tahmin değil teknik analiz esas alınır.

Avrupa Oto Ekspertiz; gelişen araç teknolojilerine paralel olarak hizmet altyapısını sürekli günceller, eğitimli uzman kadrosu ve standartlara uygun raporlama sistemiyle ikinci el pazarında güvenilir bir referans noktası olmayı hedefler.



UZMANLIK YAKLAŞIMIMIZ

- Güncel test ve ölçüm teknolojileri
- Standartlaştırılmış kontrol süreçleri
- Araç tipine ve teknoloji seviyesine göre farklılaştırılmış analizler
- Şeffaf, anlaşılır ve karşılaştırılabilir raporlar

Her ekspertiz süreci, hem bugünün araçlarını hem de geleceğin teknolojilerini dikkate alacak şekilde titizlikle planlanır ve uygulanır.



Bunu Biliyor Muydunuz?

Avrupa Oto Ekspertiz ilk Şubesini 2013 Yılında Hizmete Açtı. Tüm Türkiye Geneline Bayilik Vermeye Devam Ediyor.



Avrupa®
oto ekspertiz

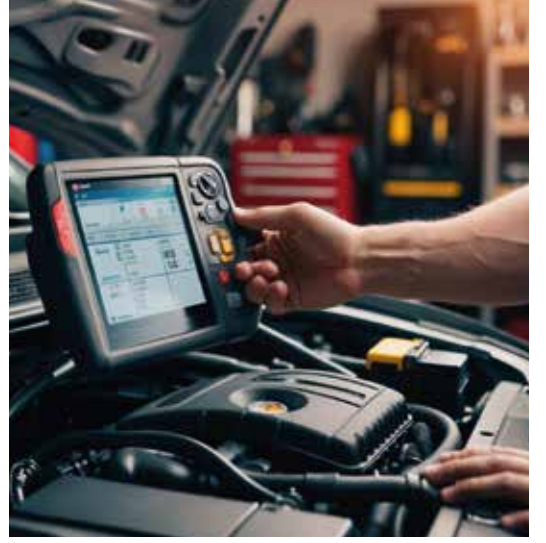
**13 YILLIK
TECRÜBEMİZ**

**UZMAN KADROMUZ
PROFESYONEL HİZMETİMİZ
TÜRKİYE'NİN HER YERİNDE**

Hizmet Anlayışı: Bugünü Okumak, Yarını Öngörmek

Otomotiv sektörü hızla dönüşürken; elektrikli ve hibrit araçlar, gelişmiş sürüş destek sistemleri ve dijitalleşme, ekspertiz hizmetlerini de yeniden tanımlıyor.

Avrupa Oto Ekspertiz, bu dönüşümü yalnızca takip eden değil; sürecin bir parçası olarak konumlanan bir yapı sunar. Araçların mekanik durumundan elektronik sistemlerine, kaporta analizinden geçmiş kayıtların sorgulanmasına kadar tüm kontroller; teknik standartlara uygun şekilde gerçekleştirilir. Amaç, araç hakkında net, yorumsuz ve güvenilir bilgi sunmaktır.



AVRUPA OTO EKSPERTİZ İLE DEĞER KAZANAN GÜVEN



Alıcı için:

Doğru karar, net bilgi



Satıcı için:

Şeffaflık, güvenilirlik



Sektör için:

Standartlaşma ve sürdürülebilirlik

Avrupa Oto Ekspertiz, ekspertizi yalnızca bir kontrol süreci olarak değil; otomotiv ekosisteminin sağlıklı işlemlerini sağlayan temel bir yapı taşı olarak görür.

“Güven, ölçülebilir olduğunda anlam kazanır.”



GÜVENLE AL, GÖNÜL RAHATLIĞIYLA KULLAN!

HER ARAÇ BİR HİKÂYE TAŞIR.

Avrupa Oto Ekspertiz olarak, bu hikâyenin en doğru şekilde anlaşılması için çalışıyoruz. Uzman teknisyenlerimiz, gelişmiş test cihazlarımız ve tarafsız yaklaşımımızla;



MOTOR MEKANİK



KAPORTA KONTROLÜ



DIAGNOSTİK TEST



ALT KONTROLLER



ŞASE KONTROL



FREN TESTİ



AMACIMIZ YALNIZCA BİR RAPOR SUNMAK DEĞİL;

Doğru bilgiyle karar veren, güven içinde yoluna devam eden müşteriler oluşturmaktır.

Avrupa Oto Ekspertiz

Güvenle başlayan, güvenle biten hizmet.

Avrupa Oto Ekspertiz'de sunulan tüm hizmetler, doğru bilgiye ulaşmayı ve sağlıklı karara vermeyi amaçlar.

“Güven Olmadan Bu Sektör Ayakta Kalamaz”

Otocenter Yönetim Kurulu Başkanı

Sn. Mustafa Kayatuzu ile Otomobil Sektörü Hakkında

Otocenter Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Mustafa Kayatuzu ile 2.El Sektörü Hakkında.

1991’den bu yana Türkiye’nin ikinci el otomotiv ticaretine yön veren Otocenter, bugün hem dijitalleşmenin hem de artan rekabetin merkezinde yer alıyor. Otocenter Site Başkanı ile; dijital ilan platformlarının sektöre etkisini, taksi plakası ticaretine dair yanlış algıları ve ikinci el pazarının geleceğini konuştuk.

“Dijitalleşmeye karşı değil; itirazımız adil olmayan rekabetedir.”

Otocenter’i bugün nasıl tanımlarsınız:

Otocenter, 1991 yılında temelleri atılmış ve *“Türkiye’nin ilk galericiler sitesi”* olarak anılan köklü bir yapıdır. Yaklaşık 600 işletmenin faaliyet gösterdiği bu merkez, ikinci el otomotiv ve taksi plakası ticaretinde uzun yıllara dayanan bir tecrübeyi temsil eder. Ancak Otocenter’i sadece bir ticaret alanı olarak görmek eksik olur; burası aynı zamanda dayanışmanın ve güvene dayalı esnaf kültürünün sürdüğü bir yapıdır.

Sizi benzer ticaret alanlarından ayıran temel unsur nedir?

En önemli farkımız, şeffaf ve bütüncül bir sistem sunmamızdır. Noterler, ekspertiz firmaları, sigorta ve danışmanlık hizmetlerinin site içerisinde yer alması; hem alıcı hem satıcı için süreci netleştirir. Bu yapı, güven duygusunu güçlendirirken ticareti de daha sağlıklı hale getirir.

Dijital ilan platformlarının sektöre etkisini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Dijitalleşme kaçınılmaz ve doğru kullanıldığında sektöre katkı sağlar. Ancak bazı büyük dijital platformlar; yüksek reklam bütçeleri ve sermaye güçleriyle piyasa dengelerini zorlayabiliyor. Yetki belgesiyle çalışan, istihdam sağlayan ve ciddi mali sorumluluklar üstlenen küçük esnaf, bu yapıların karşısında dezavantajlı hale geliyor. Bizim itirazımız dijitalleşmeye değil, adil olmayan rekabet koşullarınadır.

“Otocenter sadece araç alınıp satılan bir yer değil; mesleki kültürün ve güven anlayışının yaşadığı bir merkez.”

Bu durum uzun vadede nasıl sonuçlar doğurur?

En büyük risk tekelleşmedir. Eğer küçük esnaf sistemin dışına itilirse, sektör esnekliğini ve güven unsurunu kaybeder. İkinci el otomotiv ticareti, farklı ölçeklerdeki işletmelerin bir arada var olmasıyla güçlüdür. Bu dengenin korunması gerekir.

Taksi plakası ticareti konusunda kamuoyunda oluşan algılar hakkında ne söylemek istersiniz?

Bu noktada net olmak gerekir. Otocenter’de taksi plakası alım-satımı ve kiralama yapılmaktadır. Ancak ticari taksilerin günlük işletimi, sürücü davranışları veya sahadaki uygulamalar Otocenter esnafının sorumluluğunda değildir.

Otocenter Türkiye’nin ilk galericiler sitesi



Zaman zaman yaşanan olumsuz örnekler üzerinden Otocenter’in hedef gösterilmesi doğru değildir. Biz bir ticaret merkezine ev sahipliği yapıyoruz; işletmecilik faaliyeti yürütmüyoruz.

Ekspertiz firmalarının sektördeki rolünü nasıl görüyorsunuz?

Ekspertiz hizmetleri, ikinci el otomotiv ticaretinde güvenin temel taşlarından biridir. Teknik şeffaflık sağlandığında hem alıcı hem satıcı korunur. Bu nedenle sektörde faaliyet gösteren tüm paydaşların ortak paydasının güven olması gerektiğine inanıyoruz.

“Şeffaflık ve güven güçlenirse, sektör de güçlenir.”

Son olarak sektör temsilcilerine mesajınız nedir?

Sektör değişiyor, rekabet artıyor, dijitalleşme hızlanıyor. Ancak hangi modelle çalışırsak çalışalım, güveni ve adil rekabet anlayışını kaybetmemeliyiz. Otocenter olarak savunduğumuz temel ilke nettir: şeffaf, düzenli ve sürdürülebilir bir ticaret ortamı. Çünkü güçlü bir sektör, güçlü esnafla mümkündür.

Saygılarımla;

Mustafa KAYATUZU

Otocenter Yön. Kur. Bşk.

AVANTAJ KART

ARAÇ ALIRKEN AVANTAJ SİZDE OLSUN!

ARAÇ ALIM-SATIMINDA KARLILIĞI ARTIRAN, EKSPERTİZ MALİYETLERİNİ DÜŞÜREN VE İŞLEMLERİ HIZLANDIRAN ÖZEL BİR AYRICALIK KARTI



İNDİRİMLİ EKSPERTİZ



ÜCRETSİZ RAPOR SORGULAMA



PUAN VE KAMPANYA KAZANIMI



4X4 ARAÇ FİYAT FARKI YOK



KURUMSAL TAKİP VE RAPORLAMA



EK HİZMET VE ÜRÜNLERDE İNDİRİM



ONLINE MÜŞTERİ PORTALI



UZAKTAN EKSPERTİZ İLE ENTEGRASYON

HER İŞLEMDE GÜVEN, HER ADIMDA AVANTAJ

HEMEN ÜYE OLUN, FIRSATLARI İŞİNİZİN GÜCÜNE DÖNÜŞTÜRÜN!

QUICK FiNANS 2.EL OTO RAPORU

OTODA REKORLAR SERİSİNİN DEVAMI, REEL FİYATLARIN DÜŞÜŞÜ VE ELEKTRİKLİ ARAÇLARIN YÜKSELİŞİ İLE GELDİ

2025 Özel Sayı



smartIQ

QUICK
FiNANS

Quick Finans ve SmartIQ

2.El Oto Raporu 2025 Yılı Genel Değerlendirmesi

Otoda Rekorlar Serisinin Devamı, Reel Fiyatların Düşüşü Ve Elektrikli Araçların Yükselişi İle Geldi

Quick Finans'ın SmartIQ iş birliğiyle yayınladığı 2. El Oto Raporu'nun 2025 yılının genel değerlendirmesine ait verilerinin yer aldığı yılın son sayısında, yıl genelindeki otomotiv pazarı dinamikleri, finansmana erişim imkân ve yöntemleri ile segment bazlı yapısal dönüşümleri kapsamlı bir şekilde öne çıkaran trendleri özetlenmektedir.

2025 yılı, finansmana erişim zorlukları ve regülasyon kısıtlarına karşın, küresel pazardan Türkiye'ye düşük fiyatla yönlendirilen 0 Km araç stoklarına bağlı olarak düzenlenen agresif satış kampanyalarıyla, Otomotiv Pazarı'nda iki yıldır süregelen rekorlar serisinin devam ettiği bir yıl oldu.

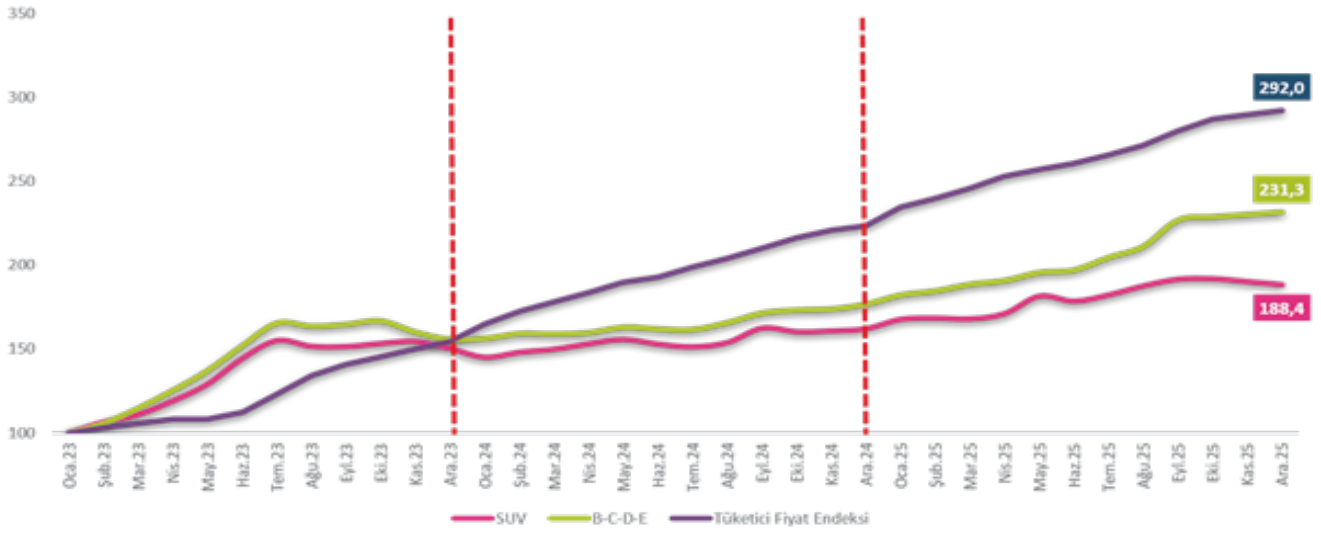


Pazarın Temel Dinamiklerindeki Gelişmeler:

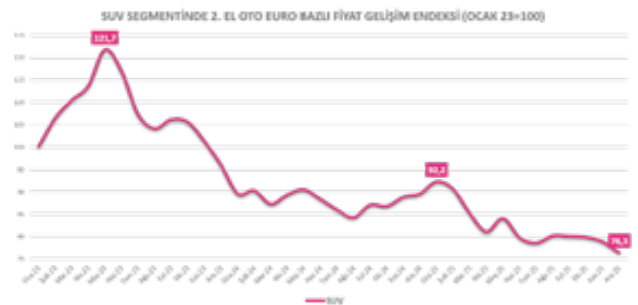
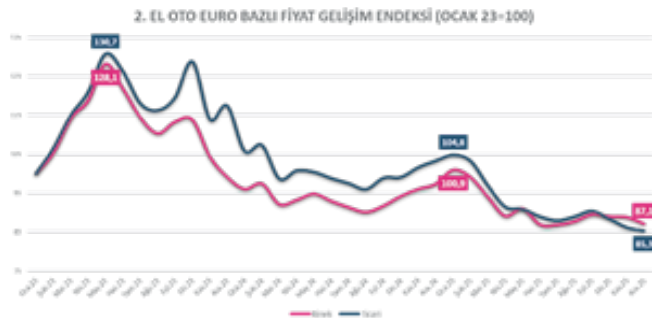
- Avrupa Pazarı'ndaki daralmaya bağlı olarak arz fazlası 0 Km araçların düşük fiyatlarla Türkiye'ye yönlendirilmesiyle düzenlenen agresif satış kampanyaları
- Global piyasalardaki gelişmeler çerçevesinde, Çinli markaların yeni modellerle ve düşük fiyatlarla pazara girişine devam etmeleri
- Bu gelişmelere bağlı olarak, 0 Km filo satışlarında uygulanan yüksek indirim oranlarının etkisiyle, toplam satışlardaki filo payının sektör temsilcilerinin ifadesine göre %25'lerden %35 seviyesinin üzerine çıkması
- Belirtilen etkilerle, Otomotiv Sektöründe 2024 yılında 4,8 milyar dolar olan dış ticaret açığı 2025'te 7,7 milyar dolara yükselmesi ve buna bağlı olarak, toplam satışlardaki yerlilik oranının ise bugüne kadar en düşük seviye olan %29'lara gerilemesi
- Elektrikli araçların payı geçen yıla göre %82,3 artışla %17,7'ye yükselirken, %62,7 büyüme gösteren hybrid araçlarla birlikte toplam satışlardaki payının %45'e yükselmesi
- Gövde tiplerine göre değerlendirildiğinde ise; SUV araçların satışları geçen yıla göre %21 artışla toplam satışlar içerisinde payının %61,9'a yükselmesi
- ÖTV düzenlemelerinin, firmalar tarafından düşük fiyatlarının sürdürülmesi şeklinde yönetilmesi

Pazarda Segment, Ürün ve Fiyatlama Bazında Dikkat Çeken Gelişmeler:

- 2025 yılı, özellikle 0 Km otoda Mart ayından itibaren genel olarak her ay, yine rekorlar yılı olan 2024 yılının aynı dönemine göre yeniden rekorların kırıldığı bir dönem olmuştur. Aralık ayında ise 191.620 adetle tüm zamanların aylık satış rekoru kırılmıştır. Yılın sonunda toplam satış rakamı 1.368.400 adete ulaşarak rekorlar serisi üçüncü yılda da sürdürülmüştür.
- İkinci el pazarında, 15 yaş ve 350.000 km'ye kadar olan segmentte satışlar yıl genelinde %7 artmıştır.
- Bu büyümede etkili olan düşük fiyat seviyelerinin 2. El Oto fiyatlarına etkisi incelendiğinde ise; SUV ve B-C-D-E segmentindeki 2. El Oto fiyatlarının Tüketici Fiyat Endeksi artışının oldukça altında gerçekleşmiştir.

2. EL OTO TL BAZLI FİYAT GELİŞİM ENDEKSİ (OCAK 23=100)

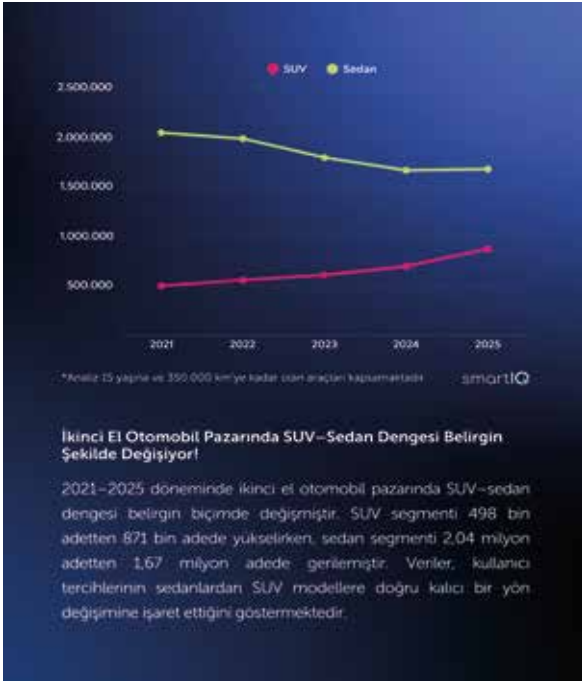
- Euro bazlı 2. El Oto fiyat endeksi incelendiğinde ise; 2023 yılında en yüksek seviye olan 130 seviyelerinden 2024 yılı sonunda 100'lü seviyelere inerek köpüğün giderildiği düşünülürken 2025 yılı sonunda endeksin 80'li seviyelere düşerek dengelendiği görülmektedir. Bu gelişme, Çinli markaların en çok giriş yaptığı SUV segmentinde çok daha bariz şekilde hissedilmiştir.





Finansmana Erişim:

- Finansmana erişim zorluğu ve kısıtlayıcı regülasyonlara rağmen, hem 0 Km hem de 2. El Oto satışlarında gerçekleşen artışta, 2025 yılı genelinde yatırımcısına TÜFE ile indirgendiğinde reel olarak %51,8 ile en çok kazandıran altın ve yüksek mevduat gelirlerine bağlı refah etkisinin yönlendirici olduğu gözlemlenmiştir.
- Diğer önemli bir gelişme ise; bireysel alıcıların taşıt kredilerindeki enflasyonla eriyen regülatif kredilendirme tutarlarını aşmaya yönelik alternatif yöntemlere yönelmesidir. Alternatif kredilendirme yöntemleri ise; kredi kartına taksitlendirme, finansal sistem dışı senetli kredi sistemleri ve tasarruf finansman şirketleri yöntemleri olarak öne çıkmıştır.



Uyarı: Bültende verilen bilgiler ve yorumlar, SmartIQ tarafından geçmiş dönem verilerden ve piyasa araştırması sonuçlarından faydalanılarak oluşturulmuş olup, taşıtların özelliklerine veya bölgesine göre değişiklik gösterebilecektir. Belirtilenlerin herhangi bir ürün veya markaya yönelik tavsiye veya yönlendirme olarak algılanmaması, müşteriler tarafından gerekli araştırmaların yapılması gerekmektedir.

2. El Otomobilde Yeni Dönem: Güven, Teknoloji ve Hizmet

AutoClub Yönetim Kurulu Başkanı
Sn. Turgut Yüksekdağ ile Gündem Söyleşisi

Otomotiv sektörü konuşulurken çoğu zaman sıfır araç satışları gündemin merkezinde yer alır. Oysa işin mutfağında olan biri olarak rahatlıkla söyleyebilirim ki Türkiye’de otomotiv dünyasının gerçek hareketliliği ikinci el pazarında yaşıyor.

Bugün Türkiye’de her yıl yaklaşık 7–8 milyon ikinci el araç el değiştiriyor. Bu rakam sıfır araç satışlarının neredeyse beş katı. Yani otomotiv sektörünün gerçek hacmi, çoğu zaman göz ardı edilen bu büyük ikinci el ekosisteminin içinde dönüyor.

Ancak dürüst olmak gerekirse ikinci el otomobil pazarı geçmişte güven konusunda ciddi sorunlar yaşayan bir alandı. Kilometresi düşürülmüş araçlar, gizli hasarlar, eksik bilgiler ve satıcıya duyulan güvensizlik yıllarca bu sektörün en büyük problemleri arasında yer aldı. Bu nedenle insanlar araç alırken çoğu zaman “tanıdık arabası” arar, güvendiği birinin aracını satın almaya çalışırdı.

Son yıllarda ise bu tablo yavaş ama güçlü bir şekilde değişmeye başladı.

Ekspertiz sistemlerinin yaygınlaşması, araç geçmişi verilerine erişimin artması ve kurumsal oyuncuların pazara girmesi ikinci el otomobil sektöründe önemli bir dönüşüm yarattı. Artık bir aracın geçmişi, mekanik durumu ve olası riskleri çok daha net şekilde ortaya konulabiliyor. Bu da alıcı ile satıcı arasındaki güven ilişkisini güçlendiren önemli bir gelişme.

Dijitalleşme de bu dönüşümün en önemli parçalarından biri. Bugün araç ilanlarının büyük bir kısmı dijital platformlarda yayınlanıyor ve alıcılar araçları fiziksel olarak görmeden önce neredeyse tüm bilgilerine ulaşabiliyor. Önümüzdeki yıllarda online araç alım satım modellerinin daha da yaygınlaşacağını düşünüyorum.

Ancak ikinci el otomobil dünyasındaki değişim yalnızca alım satım tarafıyla sınırlı değil.

Günümüzde otomobil sahipleri araçlarından sadece ulaşım sağlamasını beklemiyor. Araçlarının değerini korumasını, daha iyi görünmesini ve daha uzun süre sorunsuz kullanılmasını da istiyor. Bu noktada araç bakım ve koruma hizmetleri otomotiv sektörünün en hızlı büyüyen alanlarından biri haline geliyor.

Boya koruma uygulamaları, seramik kaplamalar, boya koruma filmleri, detaylı temizlik hizmetleri ve benzeri uygulamalar artık yalnızca estetik bir tercih değil. Aynı zamanda ikinci el araçların değerini doğrudan etkileyen unsurlar arasında yer alıyor.



AutoClub Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Turgut Yüksekdağ

Önümüzdeki yıllarda ikinci el otomobil sektöründe çok daha farklı gelişmeler göreceğimize inanıyorum. Yapay zekâ destekli fiyat analizleri, gelişmiş veri tabanları, dijital ekspertiz çözümleri ve tamamen online satış modelleri sektörün yeni standartları haline gelebilir.

Ama tüm bu gelişmelerin merkezinde değişmeyen bir gerçek var: güven.

İkinci el otomobil sektörü artık “güven ekonomisi” üzerine kuruluyor. Önümüzdeki dönemde bu sektörde fark yaratacak olanlar sadece araç satanlar değil; müşterilerine şeffaflık, güven ve sürdürülebilir hizmet sunabilen markalar olacak.

Otomotiv dünyası hızla değişiyor. Bu değişimi doğru okuyabilenler için ikinci el otomobil pazarı hâlâ çok büyük fırsatlar barındırıyor.

UZAKTAN EKSPERTİZ

BAZEN DOĞRU ARAÇ KARŞINIZA ÇIKAR AMA
ŞEHİRLER ARASI MESAFE KARAR VERMEYİ ZORLAŞTIRIR.



**UZAKTAN EKSPERTİZ, ZAMAN KAZANDIRIR,
RİSKLERİ AZALTIR VE DOĞRU KARAR VERMENİZİ SAĞLAR.**

UZAKTAN EKSPERTİZ, BULUNDUĞUNUZ YERDEN AYRILMADAN ARACI İNCELEMENİZ SAĞLAR.

1 UZAKTAN CANLI TAKİP.

2 FOTOĞRAF, VIDEO DESTEKLİ DETAYLI RAPOR.

3 TARAFSIZ VE UZMAN EKSPERTİZ.

4 SATICIYLA İLETİŞİM VE SÜREÇ YÖNETİMİ.

5 HIZLI, GÜVENİLİR VE ŞEFFAF KONTROL

“Made in Europe” Düzenlemesi Türk Otomotiv Endüstrisini Nasıl Etkileyecek?

Yeni kurallar, yeni fırsatlar ve artan rekabet



Avrupa Birliği’nin son dönemde gündeme aldığı “**Made in Europe**” yaklaşımı, otomotiv sektöründe üretim, tedarik zinciri ve ticaret dengelerini yeniden şekillendirmeye hazırlanıyor. Amaç; stratejik ürünlerde Avrupa içi üretimi artırmak, dışa bağımlılığı azaltmak ve özellikle yeni nesil teknolojilerde rekabet gücünü korumak.

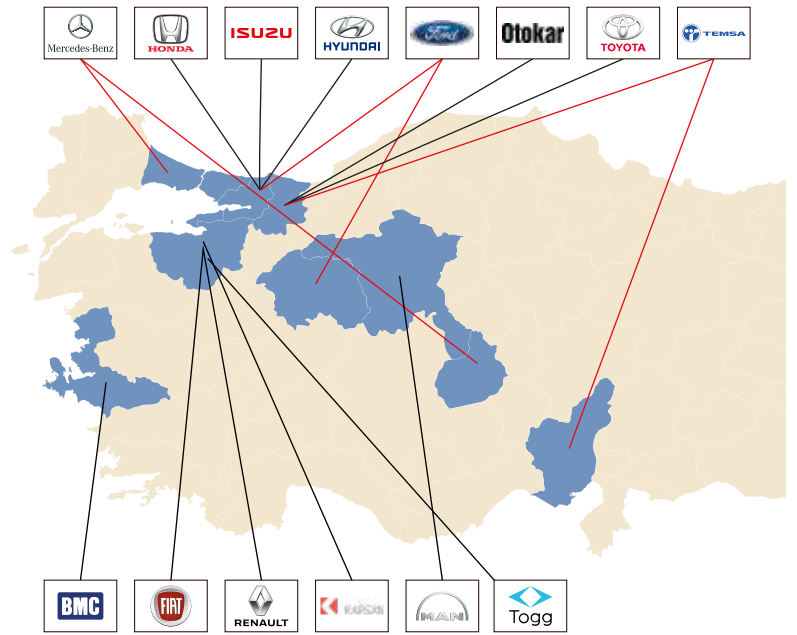
Peki bu düzenleme, **Türkiye otomotiv endüstrisi** için ne anlama geliyor?

“MADE IN EUROPE” NE GETİRİYOR?

“**Made in Europe**” düzenlemesi; özellikle otomotiv ve elektrikli araçlar başta olmak üzere, ürünlerin **Avrupa menşeli sayılabilmesi** için daha yüksek oranda Avrupa içi üretim, parça ve teknoloji kullanımını teşvik ediyor.

BU KAPSAMDA:

- Batarya, yazılım ve kritik bileşenlerin Avrupa’da üretilmesi
- Tedarik zincirinin Avrupa merkezli olması
- Karbon ayak izi ve sürdürülebilirlik kriterlerinin karşılanması giderek daha belirleyici hale geliyor.



Türkiye İçin Risk mi, Fırsat mı?

Türkiye, yıllardır Avrupa otomotiv endüstrisinin önemli bir üretim ve tedarik üssü konumunda.

Ancak “**Made in Europe**” düzenlemesi bu dengeyi iki yönlü etkileyebilir.



Olası Riskler

- Avrupa içi üretime öncelik verilmesi, bazı yatırımların AB sınırları içinde kalmasına yol açabilir.
- Yerli üretimde kullanılan ithal bileşenler, menşe kriterleri açısından dezavantaj yaratabilir.
- Özellikle elektrikli araç ve batarya teknolojilerinde geri kalma riski oluşabilir



GÜÇLÜ FIRSATLAR DA VAR

Öte yandan Türkiye için önemli avantajlar söz konusu:

Coğrafi yakınlık ve lojistik üstünlük

Gelişmiş otomotiv yan sanayi altyapısı

Esnek üretim kabiliyeti ve nitelikli iş gücü

Avrupa pazarına uzun yıllardır entegre çalışan üretim modeli

Bu unsurlar, Türkiye'nin "Avrupa'ya yakın üretim ortağı" rolünü daha da güçlendirebilir.



ELEKTRİKLİ ARAÇ VE YENİ NESİL ÜRETİM ETKİSİ

"Made in Europe" yaklaşımı, özellikle elektrikli araçlarda belirleyici olacak.

Türkiye'de elektrikli araç üretimi, batarya yatırımları ve yazılım tabanlı sistemlerin gelişmesi; bu yeni dönemde rekabet gücünü doğrudan etkileyecek. Bu süreç, klasik üretimden yüksek katma değerli teknoloji üretimine geçişi hızlandırabilir.



Bunu Biliyor Muydunuz?

2026'nın ilk ayında toplam otomotiv ihracatı yaklaşık 3 milyar dolar oldu. Geçen yılın aynı dönemine göre %10 arttı.

Yan Sanayi ve Tedarik Zinciri Açısından Ne Değişir?

Otomotiv yan sanayi için:

- ☒ Sertifikasyon ve kalite standartları daha kritik hale gelecek
- ☒ Avrupa merkezli firmalarla daha yakın entegrasyon gerekecek
- ☒ Sürdürülebilirlik ve izlenebilirlik ön plana çıkacak



ORTA VADELİ BEKLENTİ

Kısa vadede uyum maliyetleri yaratabilir.

Orta ve uzun vadede ise Türkiye'nin rekabetçi üretim avantajını koruyarak yeni yatırımlara kapı aralayabilir.

Doğru stratejiyle, Türkiye bu dönüşümün kaybedeni değil, kazananı olabilir.

"Made in Europe" düzenlemesi; Türk otomotiv sektörü için bir engel değil, yeni bir dönüşüm çağrısı olarak okunmalı. Teknolojiye, sürdürülebilirliğe ve katma değerli üretime yapılan her yatırım; Türkiye'nin Avrupa otomotiv ekosistemindeki yerini güçlendirecektir.

Made in Europe Düzenlemesinin İkinci El Pazara Dolaylı Etkileri

Avrupa merkezli üretim ve tedarik zincirlerini güçlendirmeyi hedefleyen “**Made in Europe**” yaklaşımı, ilk bakışta yeni araç üretimi ve ihracat ekseninde değerlendirilse de, etkileri ikinci el otomobil pazarında da hissedilmeye başladı. Bu etkiler doğrudan değil; fiyatlama, bulunabilirlik, algı ve tüketici tercihi üzerinden ilerliyor.

01 | YENİ ARAÇ FİYATLARI ÜZERİNDEN ZİNCİRLEME ETKİ

Avrupa’da üretim maliyetlerinin artması, yeni araç fiyatlarını yukarı yönlü baskılarken; bu durum ikinci el piyasasına doğal bir talep kayması yaratıyor. Yeni araçlara erişimin zorlaşması veya ertelenmesi, tüketicileri daha genç yaşlı ve düşük kilometreli ikinci el araçlara yönlendiriyor.

1–3 yaş arası ikinci el araçlara talep artıyor, Sıfıra yakın ikinci el” segmenti daha hızlı değer kazanıyor.

02 | AVRUPA MENŞELİ ARAÇLARIN ALGISAL DEĞERİ ARTIYOR

“**Made in Europe**” etiketi, sadece bir üretim yeri değil; **kalite, güvenlik ve sürdürülebilirlik algısını** da beraberinde getiriyor. Bu algı, ikinci el piyasasında Avrupa üretimi araçların: Daha kolay satılmasına, Daha geç değer kaybetmesine, Alıcı nezdinde daha güvenli tercih olarak görülmesine neden oluyor.

Alman ve Fransız menşeli C–D segmenti binek araçlar, Avrupa’da üretilmiş hafif ticari modeller.

03 | PARÇA VE SERVİS MALİYETLERİ İKİNCİ ELİ DAHA SEÇİCİ HALE GETİRİYOR

Avrupa merkezli tedarik zincirinin korunması, bazı parça ve lojistik maliyetlerini artırabiliyor. Bu durum ikinci el alıcılarının artık sadece fiyata değil, aracın: Hasar geçmişine, Parça değişim durumuna, Orijinalliğine. daha fazla dikkat etmesine yol açıyor.

Bakımlı, şeffaf geçmişe sahip ve doğru raporlanmış araçlar öne çıkarken; belirsiz geçmişli araçlar daha zor el değiştiriyor.

04 | İTHAL İKİNCİ EL ARAÇLARDA ARZ DARALMASI

Avrupa iç pazarını korumaya yönelik düzenlemeler, uzun vadede **sınır ötesi araç hareketlerini** de etkileyebilir. Bu durum, özellikle: Avrupa’dan ithal edilen ikinci el araçlarda, Niş model ve motor seçeneklerinde. Arzın sınırlandırılmasına yol açabilir.

Belirli modellerde fiyat istikrarı, Alternatif marka/model arayışının artması

05 | GÜVEN VE ŞEFFAFLIK DAHA KRİTİK HALE GELİYOR

Yeni regülasyonların yarattığı belirsizlik ortamı, ikinci el piyasasında kurumsal güveni daha önemli hale getiriyor. Alıcılar, sadece satıcıya değil; sunulan bilgi ve belgelere de güvenmek istiyor.

Bu noktada, detaylı araç geçmişi, doğru değerlendirme ve teknik raporlar, ikinci el pazarında karar verici unsurlar haline geliyor

“MADE IN EUROPE” DÜZENLEMESİ, İKİNCİ EL PİYASASINI DOĞRUDAN HEDEFLEMESE DE;



YENİ ARAÇ FİYATLARI



TÜKETİCİ ALGISI



ARZ–TALEP DENGESİ

Önümüzdeki dönemde ikinci el pazarında daha bilinçli tüketici, daha seçici talep ve şeffaflığı yüksek araçlar ön plana çıkacak gibi görünüyor.



Türkiye'nin Yeni Nesil 360° Oto Yıkama Sistemi



**Makine bizden
Sistem bizden
Kazanç birlikte**

HEMEN BAŞVUR

Değerlendirmeler başvuru sırasına göre yapılacaktır

Türkiye Geneline Gücümüzü Büyütüyoruz

Yeni şubelerimizle daha fazla noktada, aynı güvenle



Son üç ayda hayata geçirdiğimiz yeni yatırımlarla **Avrupa Oto Ekspertiz** olarak Türkiye genelindeki bayi ağımızı büyötmeye devam ettik.

Eskişehir, Gaziantep, Batman, İstanbul Automall, İstanbul Pendik ve Ankara Ostim şubelerimizin hizmete açılmasıyla birlikte, ekspertiz hizmetlerimizi daha fazla noktada, aynı kalite ve aynı güven anlayışıyla sunmaya başladık.

Yeni açılan şubelerimiz; teknolojik altyapısı, eğitimli uzman kadrosu ve kurumsal hizmet anlayışıyla **Avrupa Oto Ekspertiz** standartlarını sahaya taşıyor. Böylece hem bireysel araç sahipleri hem de kurumsal iş ortakları için güvenilir ekspertiz hizmeti, Türkiye'nin daha fazla noktasında ulaşılabilir hale geliyor.

Bölgesel Güç, Ulusal Standart

Otomotiv yan sanayi için:

- Hizmet kalitemizi ülke geneline yaymayı.
- Bayilerimiz arasında aynı kalite ve raporlama standardını korumayı.
- İkinci el araç pazarında şeffaflık ve güveni güçlendirmeyi hedefliyoruz.



BÜYÜYEN AĞ, GÜÇLENEN HİZMET

Avrupa Oto Ekspertiz olarak, bayi ağımızı planlı ve sürdürülebilir şekilde büyötmeye devam ediyoruz. Yeni açılan her şube, hizmet verdiğimiz bölgedeki kullanıcılar için aynı güven duygusu ve aynı profesyonel yaklaşım anlamına geliyor.

Coğrafi yakınlık ve lojistik üstünlük

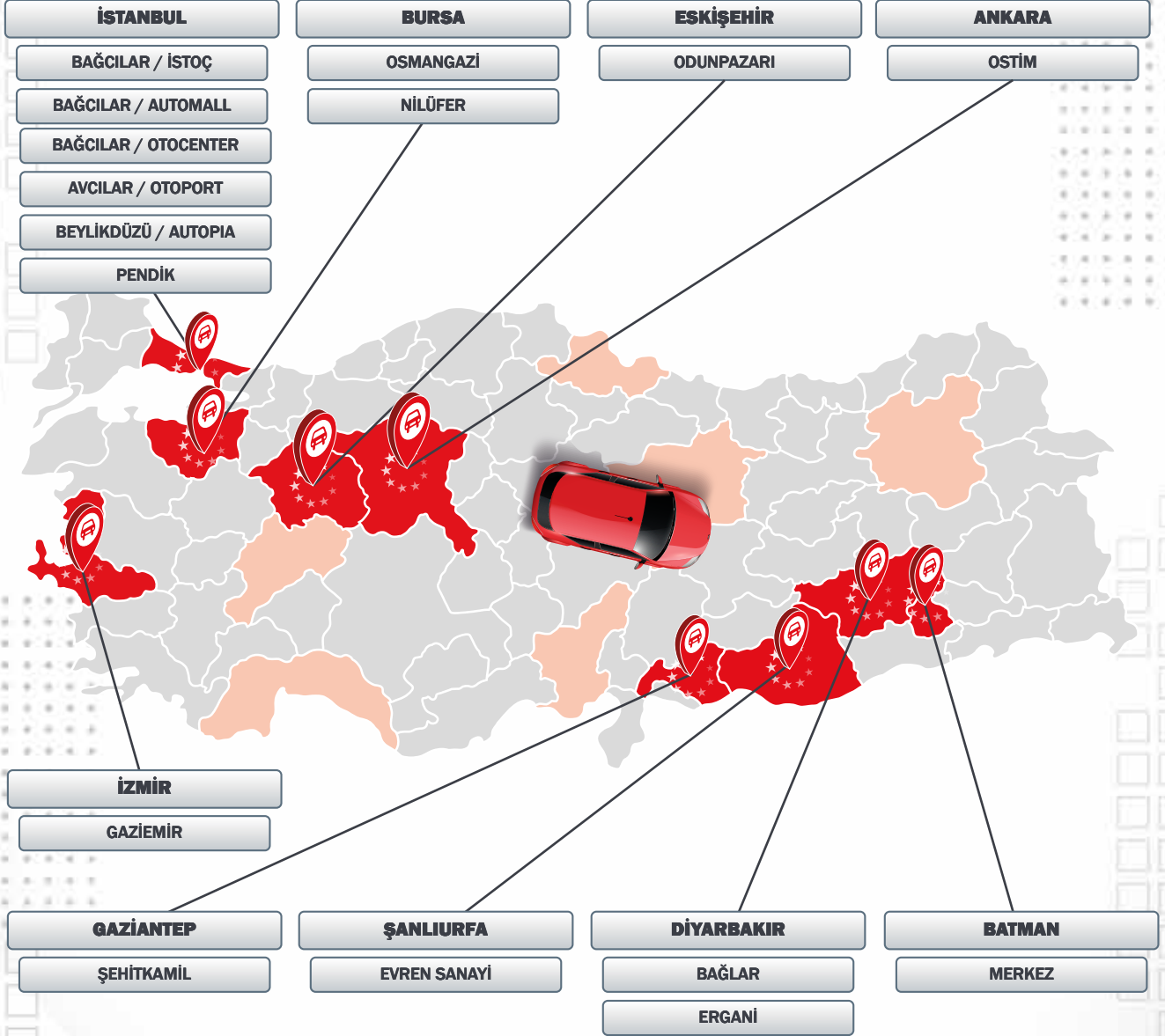
Gelişmiş otomotiv yan sanayi altyapısı

Esnek üretim kabiliyeti ve nitelikli iş gücü

Avrupa pazarına uzun yıllardır entegre çalışan üretim modeli

ŞUBELERİMİZ

Şehir şehir büyüyen ekspertiz ağı,
Oto Ekspertizde Türkiye'ye Yayılan Güç.



Her Şubede Aynı Standart

YENİ AÇILAN TÜM ŞUBELERİMİZDE:

● Aynı test
prosedürleri

● Aynı raporlama
sistemi

● Eğitimli ve sertifikalı
uzman kadro

● Kurumsal hizmet
disiplini

Esas alınmaktadır. Böylece hangi şehirde olursa olsun, Avrupa Oto Ekspertiz müşterileri aynı kalite deneyimini yaşar.

Yatırımcı & Bayi Adaylarına Özel Çağrı

Güven üzerine kurulu bir markayla büyümek isteyenlere...

Otomotiv sektöründe güven, sürdürülebilir başarının en güçlü temelidir. **Avrupa Oto Ekspertiz**, standartları net, sistemi oturmuş ve Türkiye genelinde büyümesini istikrarlı şekilde sürdüren bir marka olarak; yeni yatırımcı ve bayi adaylarını güçlü yapısının bir parçası olmaya davet ediyor.

Kuruluşundan bu yana şeffaflık, teknik doğruluk ve kurumsal disiplin ilkeleriyle hareket eden **Avrupa Oto Ekspertiz**, yalnızca bugünün ihtiyaçlarına değil; sektörün geleceğine de odaklanan bir yapı sunar. Bayi yapılanması, kısa vadeli kazançtan ziyade uzun vadeli iş sürekliliği hedefleyen girişimciler için sağlam bir zemin oluşturur. Bu yaklaşım, markanın Türkiye genelinde güvenilirliğini her geçen gün daha da pekiştirmektedir.

Son dönemde açılan yeni şubelerimizle birlikte; kurumsal ekspertiz anlayışına olan talebin her geçen gün arttığını net biçimde görüyoruz. İkinci el otomotiv pazarında bilinçli tüketici sayısının artması, ekspertiz hizmetini bir tercih değil, zorunluluk haline getiriyor. Bu büyüme, doğru lokasyonlarda, doğru iş ortaklarıyla birleştiğinde hem markamız hem de bayilerimiz için güçlü ve sürdürülebilir bir değer yaratıyor.

Avrupa Oto Ekspertiz, bayi adaylarına yalnızca bir marka ismi sunmaz; operasyonel süreçleri tanımlanmış, raporlama standartları belirlenmiş ve sürekli geliştirilen bir iş modeliyle yol arkadaşlığı yapar. Eğitimden pazarlamaya, operasyonel destekten marka iletişimine kadar uzanan bu yapı, yatırımcının odağını işini büyütme vermesini sağlar.

“Güçlü marka. Doğru sistem. Sürdürülebilir kazanç.”

Neden Avrupa Oto Ekspertiz Bayisi?

- Kanıtlanmış iş modeli
- Türkiye genelinde bilinen ve tercih edilen güçlü marka algısı
- Standartlaştırılmış hizmet ve raporlama sistemi
- Eğitim, operasyon ve pazarlama desteği
- Sürdürülebilir ve ölçeklenebilir büyüme vizyonu

Avrupa Oto Ekspertiz bayileri, yalnızca bir şube değil; kurumsal bir sistemin parçası olarak faaliyet gösterir. Bu bütünlük, hem müşteri güvenini artırır hem de işin uzun vadeli devamlılığını güvence altına alır.

Birlikte Büyüelim

Otomotiv sektöründe kalıcı ve güçlü bir yatırım hedefleyen, kalite ve güven odaklı bir markayla yol almak isteyen tüm girişimcileri; Avrupa Oto Ekspertiz ailesine katılmaya davet ediyoruz.





RUHSATINI GÖNDER

Hemen sana özel
teklif hazırlayalım!



Whatsapp Hattı
+90 533 664 7323

info@troysigorta.com.tr

Uzmanından: Araç Alırken Mutlaka Kontrol Edilmesi Gerekenler

Araç satın almak, çoğu kişi için önemli bir yatırım kararıdır. Ancak ikinci el pazarda araçların geçmişi, mevcut durumu ve gelecekte çıkarabileceği olası riskler her zaman net şekilde görünmez. Bu noktada doğru kontrol adımları, alıcıyı hem maddi kayıplardan hem de uzun vadeli sorunlardan korur.

Uzmanlara göre araç alırken yapılan en büyük hata, yalnızca dış görünüşe veya kısa bir test sürüşüne güvenmektir. Oysa bir aracın gerçek durumu; kaportadan motora, elektronik sistemlerden kilometre doğrulamasına kadar birçok teknik başlık altında değerlendirilmelidir.

ELEKTRONİK VE GÜVENLİK SİSTEMLERİ

Modern araçlarda sürüş güvenliği, büyük ölçüde elektronik sistemlere bağlıdır. ABS, ESP, hava yastıkları ve sürüş destek sistemleri mutlaka kontrol edilmelidir.

Elektronik arızalar, kısa vadede fark edilmese bile uzun vadede ciddi maliyetler doğurabilir.

- Airbag sistemleri
- ABS-ESP uyarıları
- Sensör ve kamera sistemleri
- Arıza kayıtları (OBD)

KAPORTA VE ŞASİ KONTROLLERİ

Kaporta, aracın geçmişine dair en önemli ipuçlarını verir. Boya, değişen parça ve onarım izleri dikkatle incelenmelidir. Ancak asıl kritik nokta şasi ve taşıyıcı aksamdır.

Görsel olarak düzgün görünen birçok araçta, şasi ve podye bölgelerinde işlem tespit edilebiliyor. Bu kontroller mutlaka ölçüm cihazlarıyla yapılmalı.

- Değişen / Boyalı Parçalar
- Şasi ve Podye Düzlüğü
- Darbe ve Onarım İzleri

ALT TAKIM, FREN VE SÜSPANSİYON

Araç sürüş konforu ve güvenliği, alt takım kontrolleriyle netleşir. Bu bölüm, özellikle test sürüşünde fark edilmeyen sorunları ortaya çıkarır.

- Değişen / Boyalı Parçalar
- Şasi ve Podye Düzlüğü
- Darbe ve Onarım İzleri

MOTOR VE MEKANİK AKSAM

Motor, aracın en maliyetli parçalarından biridir. Sürüş sırasında hissedilmeyen birçok problem, detaylı motor kontrolleriyle ortaya çıkar.

- Motor Yağı ve Sıvı Kaçakları
- Turbo, Enjektör ve Triger Durumu
- Ses ve Titreşim Analizleri

KİLOMETRE VE ARAÇ GEÇMİŞİ

Kilometre düşürme, ikinci el pazarda hâlâ en sık karşılaşılan problemlerden biridir. Bu nedenle kilometre bilgisi tek başına değil, araç geçmişiyle birlikte değerlendirilmelidir.

- Motor Yağı ve Sıvı Kaçakları
- Turbo, Enjektör ve Triger Durumu
- Ses ve Titreşim Analizleri



Avrupa Oto Ekspertiz Uzman Görüşü

Araç alırken doğru karar; deneyim, teknik altyapı ve şeffaf raporlama ile mümkündür.

Avrupa Oto Ekspertiz, her aracı standartlara uygun şekilde değerlendirerek alıcıların güvenle karar vermesine yardımcı olmayı amaçlar.

Ekspertiz Neden Vazgeçilmez?

Araç alım sürecinde yapılan kontrollerin büyük bölümü, uzman ekipman ve teknik bilgi gerektirir. Bu nedenle bağımsız ve standartlara uygun ekspertiz hizmeti, alıcı için kritik bir güvence sağlar.

Ekspertiz Raporu Sayesinde;

- Araç hakkında net ve ölçülebilir bilgi edinilir.
- Sürpriz masrafların önüne geçilir
- Pazarlık süreci objektif verilerle yürütülür
- Gizli kusurlar erken aşamada ortaya çıkar
- Güvenli ve bilinçli bir satın alma kararı verilir

Uzman Tavsiyesiyle 5 Altın Kural

- **Görsele değil ölçüme güvenin.**
Parlak boya ve temiz iç mekân, teknik durumu her zaman yansıtmaz.
- **Test sürüşü tek başına yeterli değildir.**
Kısa bir sürüş, motor ve şanzımandaki potansiyel sorunları ortaya çıkarmayabilir.
- **Kilometre bilgisi mutlaka doğrulanmalıdır.**
Dijital veriler ve geçmiş kayıtlar, kilometre bilgisinin tutarlılığını gösterir.
- **Elektronik sistemler detaylı kontrol edilmelidir.**
Hava yastığı, ABS, ESP ve sürüş destek sistemleri mutlaka test edilmelidir.
- **Ekspertiz, masraf değil güven yatırıdır.**
Doğru ekspertiz, olası riskleri minimize ederek uzun vadede kazanç sağlar.

AVRUPA OTO EKSPERTİZ'DE EKSPERTİZ YAPTIRANA YOL YARDIM HEDİYE



1 YIL

- ÇAĞRI MERKEZİ
- LASTİK DEĞİŞİMİ
- RENT A CAR
- AKÜ TAKVİYESİ
- YERİNDE ONARIM
- ÇEKİCİ HİZMETİ
- YOL YARDIM
- SEYAHATE DEVAM
- KONAKLAMA
- OTO ÇİLİNGİR

İkinci El Araç Devrinde Güvenli Ödeme Sistemi Nedir, Nasıl İşler?

GÜVENLİ ÖDEME SİSTEMİ

İkinci el araç alım satımında en büyük risklerin başında ödemenin güvenliği gelir. Son yıllarda bu riskleri ortadan kaldırmak amacıyla devreye alınan Güvenli Ödeme Sistemi, hem alıcıyı hem satıcıyı koruyan resmi ve kontrollü bir yöntemdir.

GÜVENLİ ÖDEME SİSTEMİ NEDİR?

Güvenli Ödeme Sistemi; ikinci el araç satışlarında, satış bedelinin doğrudan alıcıdan satıcıya geçmesini engelleyerek, işlemin noter onayı tamamlanana kadar aracı bir sistemde bloke eden ödeme altyapısıdır. Bu sistem; Ticaret Bakanlığı tarafından yetkilendirilen bankalar aracılığıyla yürütülür ve noter işlemleriyle entegre çalışır.

SATIŞ ÖNCESİ ANLAŞMA: Alıcı ve satıcı, satış bedeli ve ödeme yöntemi konusunda karşılıklı olarak anlaşmaya varmıştır. Güvenli ödeme kapsamında satıcı, yetkili banka üzerinden ödeme talebi oluşturur ve satış bedeli, satıcının erişemeyeceği bir hesapta bloke edilir. Noter satış işlemi kapsamında taraflar noterde buluşur, noter sistem üzerinden ödemenin bloke edildiğini teyit eder ve araç devri resmi olarak gerçekleştirilir. Para transferi aşamasında, devir tamamlandığında bloke edilen tutar otomatik olarak satıcının hesabına aktarılır.

SİSTEMİN AVANTAJLARI

- Sahte dekont ve eksik ödeme riski ortadan kalkar.
- Satıcı, parayı almadan aracı devretmez.
- Alıcı, devri olmadan ödeme yapmış sayılmaz.
- İşlem tamamen resmi kayıtlıdır.

NELERE DİKKAT EDİLMELİ ?

- Satış bedeli gerçek tutar üzerinden sisteme girilmelidir.
- Yetkisiz kişi veya uygulamalar kullanılmamalıdır.
- Banka dekontu yerine sistem onayı esas alınır.

GÜVENLİ ÖDEME OLMADAN SATIŞ YAPILIR MI?

Güvenli ödeme olmadan yapılan satışlarda; elden ödeme veya havale/EFT işlemleri noter devriyle eş zamanlı gerçekleşmediği için sahte dekont, geciken ya da hiç yapılmayan ödeme gibi riskler ortaya çıkar ve noter de paranın satıcıya ulaşip ulaşmadığını teyit edemez.

İKİNCİ EL ARAÇ SATIŞINDA EN SIK YAPILAN HATALAR!

İkinci el araç satışında en sık yapılan ödeme hataları; elden para alışverişi yapmak, satış bedelini düşük göstermek, dekontu kesin güvence sanmak, yetkisiz aracı kişiler kullanmak ve noter devri gerçekleşmeden tüm bedeli göndermek olup, bu hatalar ciddi hukuki ve maddi riskler doğurabilir.



Bunu Biliyor Muydunuz?

Adalet Bakanlığı tarafından noterlik hizmetlerinde 3 Şubat 2020'de faaliyete geçirilen Güvenli Ödeme Sistemiyle Alım-satım işlemleri daha güvenli hale geldi.



ELDEN ÖDEME NEDEN RİSKLİDİR?

- Para teslimi ispatlanamaz.
- Sahte para riski bulunur.
- Hukuki anlaşmazlıklarda delil yetersiz kalır.
- Noter ve banka kayıtlarına girmez.
- Dolandırıcılığa açık bir yöntemdir.

UNUTMAYIN:

Elden ödeme, ikinci el araç satışlarında en çok sorun yaşanan yöntemdir.

Sağlık & Sürüş Geçiş Mevsimi & Bahar

Baharda Direksiyon Başında Dengeyi Korumak

Bahar, yolculuklar için en keyifli mevsimlerden biri. Ancak beden ve zihin için aynı şey her zaman geçerli değil. Mevsim geçişleri; fark edilmeden gelen yorgunluk, dalgalanan enerji ve değişken hava koşullarıyla birlikte gelir. Bu yüzden bahar aylarında sürüş, daha fazla farkındalık ister.

Bahar Aylarında Sürücüyü Etkileyen Faktörler:

- Uyku düzenindeki değişimler
- Hava sıcaklığındaki ani iniş-çıkışlar
- Alerji ve mevsimsel halsizlik
- Yağmur sonrası kaygan zeminler

Bu etkiler tek başına küçük görünebilir; ancak birlikte, dikkat seviyesini düşürebilir.

Baharda Sağlıklı ve Güvenli Sürüş İçin:

- Direksiyon başına geçmeden önce dinlenmiş olduğunuzdan emin olun.
 - Göz yorgunluğunu artıran polen ve toza karşı cam ve havalandırmayı dengeli kullanın.
 - Yağmurlu günlerde hızdan çok takip mesafesine odaklanın.
 - Uzun yolculuklarda kısa ama düzenli molalar verin.
- Bahar sürüşü, acele değil dengeye ihtiyaç duyar.*

Sık Yapılan Bahar Hataları:

- “Hava güzel” diyerek uzun süre mola vermeden sürmek.
- Mevsim geçişi yorgunluğunu önemsememek.
- Yağmur sonrası yolları yaz şartları gibi değerlendirmek.



YAĞMURLU HAVADA SÜRÜŞ: Küçük Önlemler, Büyük Fark

- Takip mesafesini artırın;

Islak zeminde fren mesafesi uzar.

- Ani direksiyon ve fren hareketlerinden kaçın;

Yol tutuşu, kuru zemine göre daha düşüktür.

- Farları açık tutun;

Görünmek, görmek kadar önemlidir.

- Cam buğusunu geciktirmeyin;

Görüş kaybı, dikkat dağınıklığı yaratır.

- Su birikintilerine dikkat;

Derin su, kontrol kaybına neden olabilir



Avrupa Oto Ekspertiz Notu

Yağmurlu havalarda güvenli sürüş; lastik durumu, fren performansı ve sürücünün sakinliğiyle doğrudan ilişkilidir. Küçük önlemler, büyük riskleri önler.

Avrupa®
oto ekspertiz

Gezi / Rota Önerisi

Taşın, Sessizliğin ve Sonsuzluğun Rotası
Kapadokya & Tuz Gölü



YOL GENİŞLEDİKÇE ZAMAN YAVAŞLAR

Bazı rotalar vardır; direksiyon başına geçtiğiniz anda şehir geride kalır. Kapadokya & Tuz Gölü rotası tam olarak böyle bir yolculuk sunar. Uzun düzlükler, ufka uzanan yollar ve her kilometrede değişen bir manzara...

Bu rota; acele etmeyen, yolun sessizliğini seven ve durup bakmayı bilenler için idealdir.



ANKARA'DAN TUZ GÖLÜ'NE

Yol uzun, düz ve sürüşü rahat. Tuz Gölü'ne yaklaştıkça manzara sadeleşir; gökyüzü ve yol neredeyse birleşir.

● Kısa yürüyüş

● Fotoğraf için sabah erken saatler veya gün batımı

● Yaz aylarında zemin tuzlu ve parlak; gözlük faydalı

SÜRÜŞ NOTU: Uzun düzlükler rehavete ve dikkat kaybına neden olabilir. Tekdüze yol, refleksleri yavaşlatır ve riskleri geç fark etmenize yol açar. Her 2 saatte bir mola verin. Kısa yürüyüş ve temiz hava dikkatinizi tazeler.

Unutmayın: Güvenli sürüş için düzenli mola şart.



**Bunu Biliyor
Muydunuz?**

Düşük lastik basıncı yakıt tüketimini %3-5'e kadar artırabilir, lastikleri düzensiz aşındırır ve yol tutuşunu azaltır; doğru basınç ise hem güvenlik hem tasarruf sağlar.

Vadiler Arasında Bir Masal

Aksaray'dan sonra yol karakteri değişir. Düzlükler yerini vadilere, kaya oluşumlarına ve daha dar yollara bırakır. Sürüş daha yavaş ama çok daha etkileyici hale gelir. Uçhisar'da manzara, Avanos'ta ise su ve sakinlik ön plana çıkar. Kızılırmak kıyısında yapılan kısa yürüyüşler, yolculuğun temposunu dengeler.

Göreme & Çevresi

- Balonların kalktığı gün doğumu saatleri
- Vadiler arasında kısa sürüşler
- Sık sık durup manzarayı izlemek şart

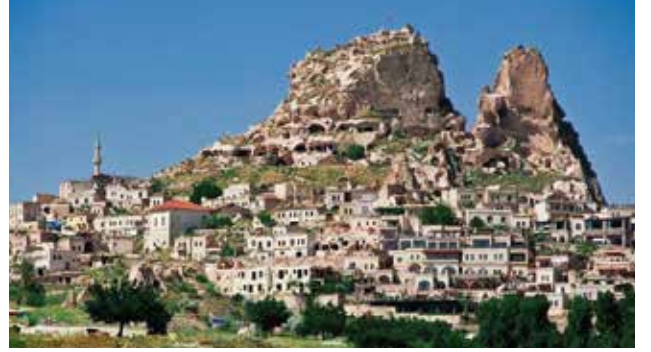


UZUN YOL ÖNCESİ LASTİK VE FREN
KONTROLÜ YAPILMALI

GÜNEŞ IŞIĞI YOĞUN; CAM VE KLİMA
KONTROLLERİ ÖNEMLİ

Uçhisar & Avanos

- Kısa nehir kenarı molası
- Yerel atölyeleri gezmek
- Akşamüstü sürüşleri



NAVİGASYON + OFFLINE HARİTA
KULLANIMA HAZIR OLMALI

GÜN DOĞUMU / GÜN BATIMI
SAATLERİNE GÖRE PLAN YAPIN

AVRUPA OTO EKSPERTİZ BAKIŞ AÇISI

Uzun ve açık yollar, aracın sürüş konforunu ve mekanik dengesini net şekilde ortaya koyar. Avrupa Oto Ekspertiz olarak, bu tür rotalara çıkmadan önce yapılan teknik kontrollerin yolculuğu daha güvenli ve keyifli hale getirdiğine inanıyoruz.



KAPADOKYA'NIN EN SESSİZ ANI

Güneş henüz doğmamışken, vadilerde hafif bir sessizlik vardır. Ve sonra... Gökyüzü yavaş yavaş renklenir. Kapadokya'da balonlar, sabahın ilk ışıklarıyla birlikte yükselmeye başlar. Bu an, yalnızca izlemek için bile erken uyanmaya değer.

BALONLAR NE ZAMAN UÇAR?

En İdeal Saat: 05.30-07.00

EN İyi Dönem: Nisan-Mayıs / Eylül-Ekim

*Hava Koşulları belirleyicidir; her sabah uçuş olmayabilir.



● Sabah serin olur; ince mont faydalı.

● Tripod veya geniş açılı lens önerilir.

● Sessizliğe saygı, bu anın bir parçasıdır.

İZLEMEK Mİ, BİNMEK Mİ?

- **İzlemek:** Vadilerden, teraslardan ya da otel balkonundan
- **Binmek:** Önceden rezervasyon şart, gün doğumuna karşı benzersiz deneyim

Balon saatine yetişmek için yapılan erken sabah sürüşlerinde görüş ve yol durumu ekstra önemlidir. Yola çıkmadan önce kısa bir araç kontrolü, bu özel anı güvenle yaşamanızı sağlar.

Ramazan'da Sağlık: Oruç Tutarken Bedeni Dengelemek

Bedeni Dinlemek, Ritmi Korumak, Ayı Sağlıkla Geçirmek

Ramazan ayı; yalnızca manevi bir arınma değil, aynı zamanda bedenin de alışkanlıklarını yeniden düzenlediği özel bir dönemdir. Uzun saatler süren açlık ve susuzluk, günlük yaşam temposunda ve biyolojik dengede değişiklikler yaratır. Bu süreci sağlıklı geçirmek ise doğru beslenme, yeterli sıvı alımı ve dengeli bir yaşam ritmiyle mümkündür.

Sahur: Günün Temeli

Sahur, Ramazan boyunca gün içindeki enerji seviyesini belirleyen en önemli öğündür. Sahuru atlamak; gün içinde halsizlik, baş ağrısı ve konsantrasyon düşüklüğüne yol açabilir.

Sahurda dikkat edilmesi gerekenler:

- Uzun süre tok tutan protein ve lif ağırlıklı besinler (yumurta, yoğurt, peynir, tam tahıllar)
- Tuzlu ve çok yağlı gıdalardan kaçınma
- En az 2 bardak su tüketimi
- Çay ve kahvede aşırıya kaçmamak (susuzluğu artırabilir)



İftar: Yavaş ve Dengeli Başlayın

Uzun süren açlığın ardından iftarda hızlı ve aşırı yemek, mide problemlerine ve ani kan şekeri yükselmesine neden olabilir.

Sağlıklı bir iftar için:

- İftarı su ve hafif bir çorba ile açın
- 10–15 dakika ara verin
- Ana yemekte kızartma yerine fırın, haşlama veya ızgara tercih edin
- Porsiyon kontrolüne dikkat edin

Ruh Hali ve Enerji Dengesi

Oruç süresince değişen kan şekeri seviyeleri, ruh hali dalgalanmalarına ve yorgunluk hissine yol açabilir. Bu durum özellikle uyku düzeniyle yakından ilişkilidir.

- Mümkünse kısa gündüz molaları planlayın
- Sahur sonrası hemen uyumak yerine kısa bir süre dik pozisyonda kalın
- İftar sonrası hafif yürüyüşlerle bedeni rahatlatın

Hareket & Egzersiz

Ramazan'da tamamen hareketsiz kalmak doğru değildir. Ancak egzersizin zamanı ve yoğunluğu önemlidir.

Önerilen zamanlar:

- İftardan 1–2 saat sonra hafif tempolu yürüyüş
- Esneme ve nefes egzersizleri

Sıvı Tüketimi: Gizli Anahtar

Ramazan'da en sık yapılan hatalardan biri, su ihtiyacını yalnızca iftarda karşılamaya çalışmaktır.

İPUÇLARI:

- İftar–sahur arasında sık ama az su için
- Şekerli içecekler yerine su, ayran ve maden suyu tercih edin
- Günlük hedef: en az 2–2,5 litre

Kimler Daha Dikkatli Olmalı?

- Diyabet hastaları
- Kalp ve tansiyon rahatsızlığı olanlar
- Düzenli ilaç kullananlar

Bu grupların mutlaka doktor görüşü alması önerilir.

SONUÇ: Ramazan, doğru alışkanlıklarla hem beden hem zihin için bir denge ayına dönüşebilir. Önemli olan; bedeni zorlamak yerine onu dinlemek, aşırıktan kaçınmak ve ritmi korumaktır.



**Bunu Biliyor
Muydunuz?**

Ramazan Bayramı: 20 Mart 2026 Cuma – 22 Mart 2026 Pazar
Tarihleri Arasındadır.

ONLINE RAPOR SORGULAMA

EKSPERTİZ RAPORUNU SANİYELER İÇİNDE KONTROL EDİN.

✓ Güvenilirlik

✓ Şeffaflık

✓ Hız



Avrupa Oto Ekspertiz'de bugüne kadar ekspertizi yapılmış tüm araçların raporlarına web sitemizden ya da mobil uygulamamızdan ulaşabilir pdf formatında indirebilirsiniz.

SEN DE AVRUPA OTO EKSPERTİZ BAYİSİ OL!

EKSPERTİZ ARTIK BİR ZORUNLULUK.

BİZ BU ZORUNLULUĞU KAZANÇLI BİR İŞ MODELİNE DÖNÜŞTÜRDÜK

ŞİMDİ DOĞRU LOKASYONLARDA, DOĞRU YATIRIMCILARLA İLERLİYORUZ

BAYİLİK DEĞERLENDİRME SÜRECİ DEVAM EDİYOR.
BAŞVURUNU YAP KAZANÇLI BİR YATIRIMIN KAPILARINI ARALA

- Yasal zorunlulukla güçlenen sektör.
- Doğru lokasyon, doğru strateji
- Sürdürülebilir ve karlı iş modeli

 **Avrupa®**

Oto Ekspertiz

Ostim

